



HAUT DE BILAN

L'ACTUALITÉ FUSIONS- ACQUISITIONS  
& CORPORATE FINANCE

## DEALS

PROFITER DU RECENTRAGE DES GROUPE

### 3 repreneurs du métier qui ont su séduire les groupes vendeurs

Un ex-cadre de Canon reconverti dans les énergies renouvelables qui s'offre une filiale de GDF-Suez, d'un côté. De l'autre, un ex-cadre dirigeant d'un groupe familial lyonnais qui, avec la complicité d'un partenaire industriel, met la main sur la branche gestion de flottes automobiles du groupe Eon, leader mondial du courtage en assurance. Lorsqu'ils sont capables de se prévaloir de solides états de service dans le secteur d'activité de la cible, ou bien lorsqu'ils savent faire rêver les groupes vendeurs sur les relais de croissance qui assureront demain la pérennité de l'activité reprise, les repreneurs personnes physiques sont de sérieux candidats à la reprise de filiales ou branches de groupes.

POMPES À CHALEUR

#### UN EX-CADRE DE CANON RECONVERTI DANS LES ÉNERGIES RENOUVELABLES MET LA MAIN SUR UNE FILIALE DE GDF-SUEZ



Conseillé par le cabinet Ad Res Conseil implanté à Venaison, dans la Loire, un ex-cadre de Canon reconverti depuis 6 ans dans les énergies renouvelables vient de mettre la main sur Géothermie du Rhône, filiale du groupe GDF-Suez depuis 2008. Si les états de service de Jean-Michel Verne ont plaidé pour lui, Alain Cauffet, le dirigeant de l'entreprise cédée, reconnaît avoir été sensible aux relais de croissance imaginés par le repreneur. Qu'il s'agisse d'une diversification

dans les secteurs du tertiaire et de l'industrie ou de l'élargissement du périmètre d'intervention à d'autres régions. Roland Vacheron, le dirigeant du cabinet de rapprochement Ad Res Conseil, vient de finaliser la reprise de la société Géothermie du Rhône, jusque-là propriété du groupe GDF-Suez, par Jean-Michel Verne, un repreneur individuel issu du secteur du traitement des eaux et des énergies renouvelables. Créée en 1999, la société Géothermie du Rhône passe sous pavillon GDF-Suez en 2008, et décroche dans la foulée la certification Qualipac mise en place par l'Association française pour les pompes à chaleur qui lui permet de nouer de nombreux partenariats avec des fournisseurs spécialistes en énergies renouvelables. Après un parcours de 5 ans au sein du champion français de l'énergie et de l'environnement, Géothermie du Rhône, qui intervient sur les départements du Rhône, de l'Ain, de la Saône et Loire et de l'Isère, s'est forgé une excellente notoriété auprès de son cœur de clientèle, des professionnels du bâtiment et des particuliers. Un capital que compte bien exploiter le repreneur Jean-Michel Verne pour accélérer le développement de l'ex-filiale de groupe dans son cœur de métier, les énergies renouvelables. Fort d'une expérience de 10 ans chez Canon et de 6 ans en tant que Dg d'un centre de profits dans le traitement des eaux et les énergies renouvelables, Jean-Michel Verne s'est tout de suite imposé comme l'homme de la situation pour booster l'activité de Géothermie du Rhône dans ses spécialités que sont les travaux de forage, la géothermie, le chauffage ou encore les pompes à chaleur. Soucieux de s'inspirer encore davantage des techniques qui ont cours dans les pays nordiques, le repreneur entend également s'implanter dans le secteur BtoB et plus précisément dans le secteur tertiaire ainsi que celui de l'industrie, tout en élargissant sa zone géographique.